

ДОГОВОР ДЕЛОВОГО ПАРТНЕРА

г. Брест

04 октября 2022 г.

СП «ТермоБрест» ООО, в лице Генерального директора Корнилова Александра Викторовича, действующего на основании Устава, с одной стороны, и ООО «НПП Призма», в лице Директора Чеснокова Александра Валерьевича, действующего на основании Устава, с другой стороны, в дальнейшем именуемые «Стороны», заключили настоящий Договор о нижеследующем:

1. ОПРЕДЕЛЕНИЯ

- 1.1. **«Производитель»** – СП «ТермоБрест» ООО, г. Брест, Республика Беларусь
- 1.2. **«Деловой партнер»** – ООО «НПП Призма», г. Челябинск, Российская Федерация
- 1.3. **«Изделия»** – клапаны для газовых и жидких сред, катушки к клапанам, блоки газовых клапанов, мультиблоки, фильтры газовые, фильтрующие элементы к фильтрам газовым, датчики-реле давления, регуляторы-стабилизаторы давления, заслонки регулирующие, смесители газов, блоки контроля герметичности, индикаторы перепада давления газа, комплекты ЗИП для Изделий, изготавливаемые Производителем.
- 1.4. **«Продукция»** – все Изделия, выпускаемые Производителем.
- 1.5. **«Потребитель»** – физическое или юридическое лицо, которое приобретает Изделия напрямую или через Делового партнера.
- 1.6. **«Территория»** – страны Евразийского Союза, на 2022 г. не ограничивается.

2. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

- 2.1. Производитель предоставляет Деловому партнеру право приобретать Изделия как для собственного потребления, так и для их перепродажи третьим сторонам, как самостоятельно, так и в составе систем и газоиспользующих установок, в том числе собственного производства в пределах Территории.
- 2.2. При наличии уже наработанных связей и выполнении комплексных Договоров на поставку газовых систем, Деловой партнер имеет право реализовывать Изделия в других областях за пределами Территории.
- 2.3. Деловой партнер самостоятельно и за свой счет обеспечивает: продвижение Продукции на рынке, в том числе посредством активной рекламы, а также любыми другими рассматриваемыми Сторонами целесообразными и незапрещенными законом способами, выполнение мероприятий, предусмотренных настоящим договором Делового партнера, поиск Потребителей Изделий, формирование заявок, поставку Изделий Потребителям, поставку запасных частей, сбор и предоставление Производителю информации о поведении Изделий в условиях эксплуатации, а также обязуется действовать в общих интересах (Производитель/Деловой партнер) на Территории и за ее пределами, обеспечивая Производителю конкурентные преимущества и стабильный рост продаж Продукции.

3. ЦЕНА И СКИДКИ

- 3.1. Прайс-лист на Изделия формируется на условиях **СИП Деловой партнер** и размещается Производителем на официальном сайте предприятия - <https://termobrest.ru>
- 3.2. Деловой партнер приобретает Изделия у Производителя со скидкой **14 %** от установленного прайс-листа.
- 3.3. В случае, если Деловой партнер непрерывно в течение 4-х месяцев обеспечивает закупку Изделий на сумму не менее 10 000 ЕВРО (в соответствии с курсом ЦБ РФ на день отгрузки) ежемесячно, при заинтересованности Деловой партнер может получить статус Официального дилера с заключением соответствующего Договора.
- 3.4. Деловой партнер имеет право самостоятельно устанавливать отпускную цену Изделий для Потребителей.
- 3.5. В случае, если Деловой партнер в течение 3-х месяцев не обеспечивает закупку на сумму более 5000 ЕВРО ежемесячно, то Договор может быть расторгнут по инициативе Производителя.

- 3.6. В случае существенного изменения экономической ситуации предельный размер скидки по п.3.2. может быть изменен. Производитель информирует о вводимых изменениях официальным письмом. Изменение вступает в силу через 30 календарных дней, следующих за исходящей датой письма.
- 3.7. В случае изменения отпускных цен на Изделия Производитель размещает на официальном сайте новый прайс-лист с указанием даты ввода и извещает Делового партнера об изменениях дополнительным письмом, как минимум за 15 календарных дней до вступления в силу данных изменений.
- 3.8. При возникновении резких форс-мажорных изменений на валютном рынке Производитель имеет право на изменение отпускных цен на Изделия с извещением Делового партнера дополнительным письмом за 5 (пять) календарных дней до вступления в силу нового прайс-листа.
- 3.9. **Формирование цены для Делового партнера:**
- 3.9.1. При отгрузке Продукции Производителем в адрес Делового партнера на условиях СИП Деловой партнер:
- Цена Изделия для Делового партнера формируется, как цена Изделия по прайс-листу в российских рублях за вычетом установленной п.3.2 скидки.
- 3.9.2. При отгрузке Продукции Производителем Деловому партнеру на условиях ФСА Брест (самовывоз):
- В этом случае цена по прайс-листу уменьшается:
 - для клапанов, фильтров и заслонок Ду-125 (за исключением заслонок дроссельного типа) на 3 100 росс.руб. без НДС за 1 шт.,
 - для клапанов, фильтров и заслонок Ду-150 (за исключением заслонок дроссельного типа) на 4 400 росс.руб. без НДС за 1 шт.,
 - для клапанов, фильтров и заслонок Ду-200 (за исключением заслонок дроссельного типа) на 5 300 росс.руб. без НДС за 1 шт.,
 - для клапанов и фильтров Ду-250 на 8 100 росс.руб. без НДС за 1 шт.,
 - для заслонок дроссельного типа Ду-250 в стальном корпусе – 4 400 росс.руб. без НДС за 1 шт.,
 - для клапанов и фильтров Ду-300 на 12 300 росс.руб. без НДС за 1 шт.,
 - для заслонок дроссельного типа Ду-300 в стальном корпусе – 5 300 росс.руб. без НДС за 1 шт.,
 - для остальной Продукции на 2,1%.
- 3.9.3. В случае заказа продукции на сумму менее **70 000 росс.руб без НДС**, продукция отгружается на условиях самовывоза, т.е. Деловой партнер самостоятельно заказывает транспортную компанию, либо расходы по транспортировке будут оговариваться отдельно.

4. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

- 4.1. Производитель обязуется произвести Изделия надлежащего качества и полной комплектности согласно заявке Делового партнера и отгрузить Изделия в установленные сроки в адрес Делового партнера.
- 4.2. Производитель гарантирует соответствие Изделий техническим условиям.
- 4.3. Производитель обязуется обеспечить наличие всех необходимых разрешительных документов на Изделия (сертификаты, декларации, разрешения на применение и др.), предусмотренных законодательством РФ и Таможенного Союза.
- 4.4. Производитель обязуется периодически проводить бесплатное очное или дистанционное, посредством сети Интернет, обучение специалистов Делового партнера по техническим характеристикам и конструктивным особенностям Продукции с выдачей соответствующего сертификата. Сертификат о прохождении обучения выдается только при очном обучении.
- 4.5. После подписания настоящего Договора Производитель в течении 5 рабочих дней размещает на своем официальном сайте контактные данные Делового партнера (наименование компании, адрес, контактные телефоны, адрес сайта, адрес электронной почты).
- 4.6. Производитель обязуется обеспечивать информационную поддержку: оперативное информирование Делового партнера о новостях, появлении новинок в номенклатуре, получении

наград и прохождении сертификации, а также, по согласованию Сторон, личное участие в мероприятиях, проводимых Деловым партнером по продвижению Продукции.

- 4.7. Производитель предоставляет Деловому партнеру макеты рекламных материалов (либо готовые рекламные материалы, по договоренности), а также необходимую техническую информацию и прайс-листы на Изделия.
- 4.8. Производитель обязуется предпринимать все необходимые меры для контроля соблюдения условий Договора делового партнера.

5. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ ДЕЛОВОГО ПАРТНЕРА

- 5.1. Деловой партнер имеет право именовать себя «Деловым партнером СП «ТермоБрест» ООО» и вносить эти сведения в официальные документы.
- 5.2. Деловой партнер имеет право приобретать Изделия как для собственного потребления, так и для их перепродажи третьим сторонам, как самостоятельно, так и в составе систем и газоиспользующих установок, в том числе собственного производства в пределах Территории.
- 5.3. Деловой партнер обязуется при разработке собственной продукции и проектных решений преимущественно использовать Изделия Производителя. При отсутствии требуемой Продукции либо ее аналогов в номенклатуре Производителя, Деловой партнер обязуется уведомить об этом Производителя в письменной форме.
- 5.4. Основная обязанность Делового партнера заключается в устойчивом увеличении объема реализации Изделий Производителя. Увеличение объема реализации осуществляется путем активного продвижения Изделий на рынке, в том числе посредством активной рекламы, а также любыми другими рассматриваемыми Сторонами целесообразными и незапрещенными законом способами, поиска Потребителей самостоятельно и за свой счет, реализации согласованных с Производителем маркетинговых мероприятий, формирования заказов и поставки Изделий и запасных частей Потребителям.
- 5.5. Деловой партнер обязуется проводить работы по мониторингу рынка газового оборудования и оперативному информированию Производителя о каких-либо изменениях (в законодательстве, в области контроля качества, и т.п.), проводить анализ работы конкурирующих производителей: мониторинг цен, информирование о появлении новинок, отслеживание рекламно-выставочной активности, а также предоставлять другую необходимую информацию, по запросу Производителя.
- 5.6. Деловой партнер обязуется размещать следующую информацию о Производителе и производимой им Продукции на своём официальном сайте:
 - информация о Производителе и ссылка с автоматической переадресацией на Сайт Производителя (www.termobrest.ru);
 - полный каталог Продукции: размещается в виде предоставленного Производителем плагина каталога Изделий, который обновляется в автоматическом режиме. Раздел, где будет размещаться плагин, должен быть письменно согласован с Производителем. При наличии на сайте Делового партнера собственных каталогов Изделий, информация в них должна в полном объеме соответствовать каталогу Продукции, размещенному на сайте Производителя;
 - информация, размещенная в разделе «Новости» с сайта Производителя. Данную информацию Деловой партнер размещает как самостоятельно, так и с помощью предоставляемого Производителем новостного плагина, который обновляется в автоматическом режиме.
- 5.6.1. Вся информация о Производителе, производимых им Изделиях, а также информация из раздела «Новости», размещаемая на сайте Делового партнера, должна быть согласована с Производителем.
- 5.7. Деловой партнер обязуется назначить ответственное лицо (исполнителя), с которым Производитель решает все вопросы, связанные с выполнением работ по настоящему Договору. Назначенное Деловым партнером лицо, по согласованию Сторон, может пройти обучение у Производителя.
- 5.8. Деловой партнер обязуется в течении 60 дней с момента поступления Изделий на склад, предоставить копию сообщения о проставлении отметки налогового органа с 16-значным номером заявления и датой предоставления заявления в налоговый орган, копию заявления об

уплате косвенных налогов (наличие печатей и подписей не обязательно). Вышеупомянутые документы предоставляются посредством электронной почты. Предоставление оригиналов документов на бумажном носителе в данном случае не требуется.

- 5.9. В случае, если оформление документов Покупателем осуществляется без выдачи сообщения о проставлении отметки налогового органа, Покупатель обязуется предоставить в течении 60 дней копии заявлений об уплате косвенных налогов с печатями, подписями и с отметкой налогового органа посредством электронной почты. Предоставление оригинала заявления на бумажном носителе, в этом случае, осуществляется в течении 160 дней.
- 5.10. В случае непредставления данного документа Деловой партнер уплачивает Производителю штраф в размере 20% от стоимости полученной Продукции.

6. САНКЦИИ И УСЛОВИЯ РАСТОРЖЕНИЯ ДОГОВОРА

- 6.1. Невыполнение Деловым партнером своих обязанностей в рамках настоящего Договора может стать причиной снижения скидки, а также причиной расторжения настоящего Договора. Величина санкций определяется Производителем и зависит от степени нарушения Деловым партнером своих обязанностей.
- 6.2. Любая из Сторон может расторгнуть настоящий Договор в случае невыполнения другой Стороной оговоренных настоящим Договором условий. О расторжении Договора следует оповестить в письменном виде за 30 календарных дней.
- 6.3. Расторжение Договора не освобождает от оплаты за уже поставленные Изделия или от поставки Изделий по контрактам, оплата за которые уже поступила на расчетный счет Производителя.

7. ГАРАНТИИ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

- 7.1. В случае обнаружения дефектов или отказов работы Изделий в гарантийный срок, Производитель обязуется бесплатно заменить дефектные Изделия, но только после проведения экспертизы в условиях завода-изготовителя и подтверждения гарантийного происхождения дефекта.
- 7.2. Деловой партнер обязуется принимать претензии, поступающие от конечных Потребителей. В случае поступления Изделий, находящихся на гарантии в адрес Делового партнера, последний обязуется в кратчайшие сроки передать Изделие в адрес Производителя для проверки.

8. ПОРЯДОК И УСЛОВИЯ ВЗАИМОРАСЧЕТОВ

- 8.1. Расчеты с Производителем за поставляемые Изделия производятся в российских рублях банковским перечислением на условиях 100 %-ной предоплаты.
- 8.2. По согласованию Сторон допускается оплата по факту отгрузки в течение не более чем 15 календарных дней. В случае просрочки оплаты при таких условиях Деловой партнер выплачивает пеню в размере 1 % за каждый день просрочки, начиная со дня отгрузки.

9. УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ

- 9.1. Производитель поставляет Изделия Деловому партнеру согласно разовым заявкам.
- 9.2. Условия и сроки поставки, способ отгрузки, состав партии Изделий определяются соответствующей заявкой.

10. КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

- 10.1. В течение срока действия Договора Стороны обязуются не разглашать без согласия другой Стороны предмет сотрудничества и другую конфиденциальную информацию, передаваемую Сторонами друг другу в рамках настоящего Договора, и воздерживаться в дальнейшем от такого разглашения и после прекращения действия Договора.

11. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

- 11.1. Стороны несут ответственность в пределах статей настоящего Договора. Не оговоренные вопросы регулируются в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

- 11.2. Производитель не несет ответственности по обязательствам Делового партнера перед третьими лицами.
- 11.3. В случае возникновения спорных вопросов Стороны предпримут все меры для разрешения их путем переговоров.
- 11.4. В случае недостижения соглашения допускается обращение в Экономический суд Брестской области, решение которого является окончательным.

12. ФОРС-МАЖОР

- 12.1. Стороны освобождаются от ответственности за полное или частичное невыполнение условий настоящего контракта, если это невыполнение является следствием не зависящих от Сторон обстоятельств (стихийное бедствие, война и т.д.).
Такие обстоятельства должны быть подтверждены соответствующими документами, оформленными Торгово-промышленными Палатами страны Производителя или Делового партнера соответственно.

13. ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ

- 13.1. В случае изменения юридического адреса или банковских реквизитов, Стороны уведомляют об этом друг друга в течение 5 (пяти) календарных дней.

14. СРОК ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА

- 14.1. Настоящий Договор действует с 04 октября 2022 г. по 31 декабря 2022 г.

15. ЮРИДИЧЕСКИЕ АДРЕСА И РЕКВИЗИТЫ

«ПРОИЗВОДИТЕЛЬ»

СП «ТермоБрест» ООО

Республика Беларусь,
224014, г. Брест, ул. Писателя Смирнова, 168

Тел./факс: + 375 /162/ 53-64-76, 53-10-62,
53-64-80

УНП 200020142, ОКПО 05708554

Е-mail: info@termobrest.ru

Сайт: <https://termobrest.ru>

Р/С BY60BPSB30121208090776430000

ОАО «Сбер Банк»
Региональная Дирекция №100
(адрес банка: г. Брест, ул. Мицкевича, 10)

В/С банка ВPSBBY2X, УНП банка 100219673

Генеральный директор

А.В. Корнилов/

«ДЕЛОВОЙ ПАРТНЕР»

ООО «НПП Призма»

Российская Федерация, 454007, г. Челябинск, ул.
Артиллерийская, д.124, оф.31

Тел.: +7 /351/ 775-47-24

ИНН 7452124886, КПП 745201001
ОГРН 1157456006730, ОКПО 36923536

Е-mail: urfo@prizma-npp.ru

Сайт: <https://www.prizma-npp.ru>

Р/С 40702810772000035303

Челябинское отделение № 8597 ПАО Сбербанк

к/с 30101810700000000602

В/С банка 047501602

Директор

А.В. Чесноков/
НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ
ПРЕДПРИЯТИЕ
«ПРИЗМА»



« » _____ 2022 г.

« » _____ 2022 г.